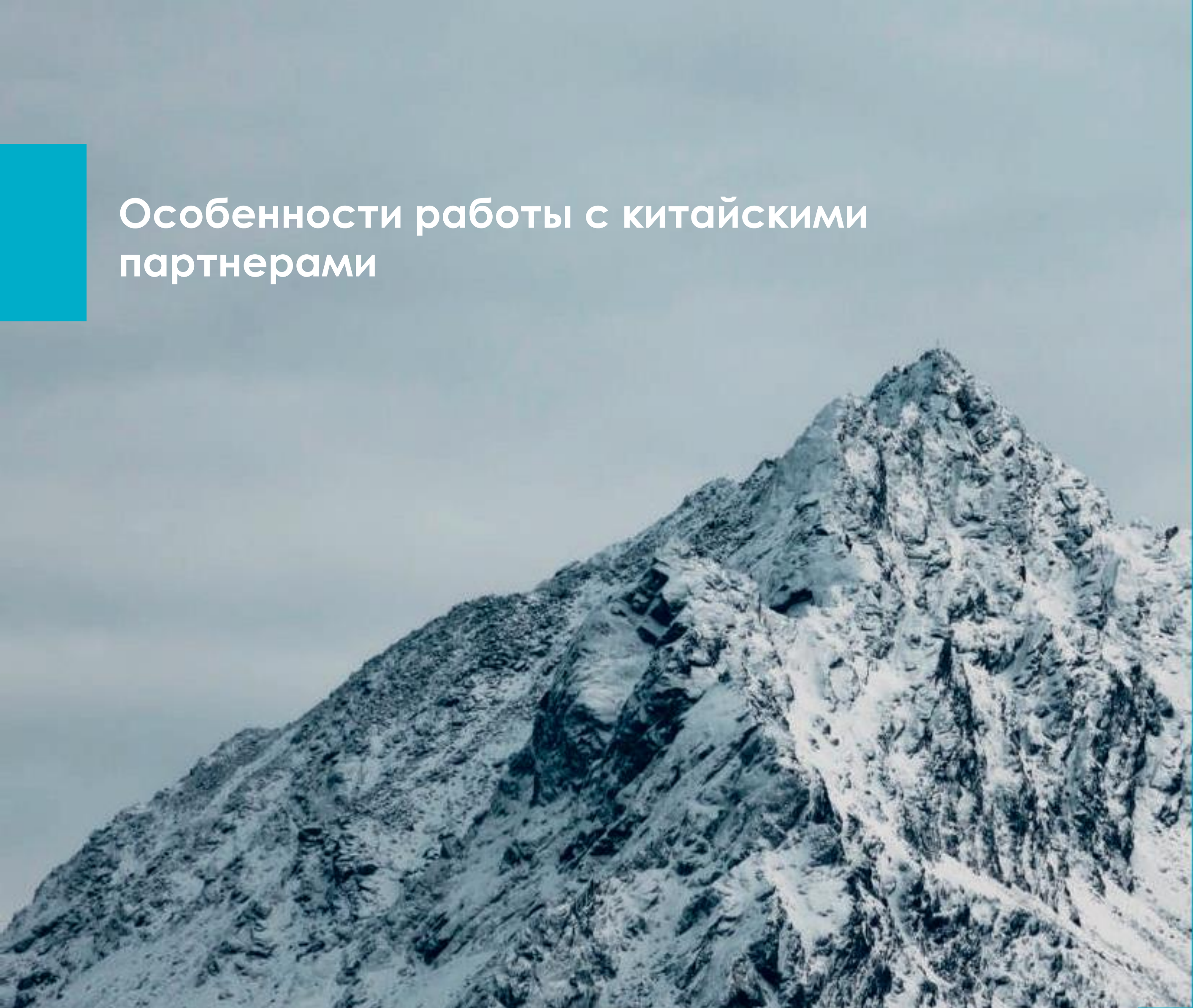




Особенности работы с китайскими партнерами

VK Partners
Out of the box thinking

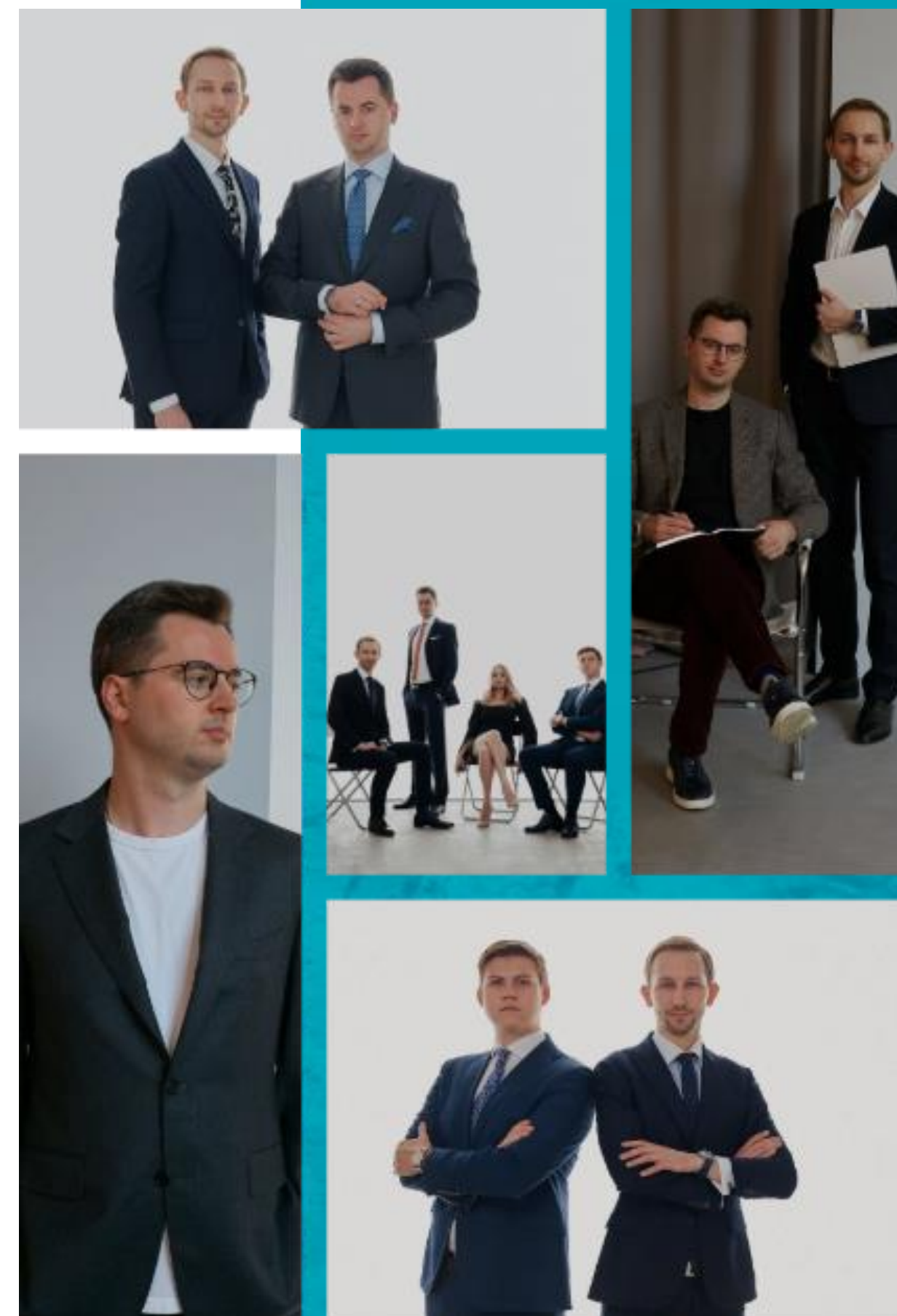
XIX Форум **НОКС**

11 июля 2025 года

О нас

Команда VK Partners более 20 лет оказывает **полный спектр юридических услуг в любой точке мира** в сотрудничестве с профессиональными ассоциациями и международными фирмами.

Основная практика – Корпоративное право / Сделки M&A.



Практические аспекты работы с китайскими партнерами

Значение личного общения

- | Гуаньси – связи и взаимоотношения
- | Приоритет построения долгосрочных отношений

Локализация и адаптация

- | «Китайский» стиль оформления документов / представления продуктов
- | В команде необходим китайский финансист / юрист / консультант

Китайские «хитрости» (примеры)

- | Согласие со всеми предложениями в ходе переговоров, разворот на 180 градусов за день до сделки по «политическим» причинам
- | Различные (противоречащие) условия в версиях одного документа на разных языках

Как вести коммуникацию с китайскими коллегами: опыт команды VK Partners



Особенности построения деловых взаимоотношений

- | Основные рабочие языки — английский и русский
- | Приоритет построения долгосрочных отношений
- | Требовательность и высокий профессионализм в работе
- | Баланс между работой и отдыхом
- | Высокий уровень делового общения

«Финансовая» политика

- | Гибкость в переговорах
- | Неразвитая платежная дисциплина
- | Трудности при использовании международных систем расчета

Особенности китайских юридических фирм

Деление компаний на «мегафирмы» и небольшие юридические фирмы

- | Лидеры юридического рынка Han Kun Law Offices, DeHeng Law Offices, Yingke, Zhong Lun
- | Yingke Law Firm насчитывает более 10 000 юристов

Структура «мегафирм»

- | Сочетание централизованного управления с автономией партнеров
- | Широкая сеть офисов по всему Китаю
- | Система распределения прибыли по принципу «eat what you kill»: партнеры сохраняют большую часть дохода своей команды
- | Переход от узкой специализации к универсальной практике
- | Открытие офисов в ключевых зарубежных юрисдикциях

Doing business in China: что нужно знать перед выходом на китайский рынок?

Реформа порядка осуществления иностранных инвестиций

- | 1 января 2020 года вступил в силу Закон об иностранных инвестициях
- | Замена разрешительного порядка доступа иностранных инвесторов на систему «негативных списков»
- | Иностранные инвесторы получили возможность учреждать компании по общим правилам
- | 1 июля 2024 года вступили в силу значимые поправки в Закон о компаниях (2023), направленные на либерализацию регулирования, особенно в непубличных компаниях (LLC и JSC)

Возможности для выхода на рынок Китая (FIC / FIE)

- | Представительства (RO) и филиалы иностранных компаний (Branch)
- | Дочерняя компания со 100% участием иностранных инвесторов (WFoE)
- | Создание JV с китайскими партнерами / приобретение китайской компании (M&A)

Проверка контрагентов в Китае: публично доступная информация

Государственные реестры

- | National Enterprise Credit Information Publicity System (<https://www.gsxt.gov.cn>) – государственный реестр субъектов предпринимательской деятельности (поиск по фирменному наименованию, регистрационному номеру)
- | Региональные реестры (Пекин (<http://qyxy.scjgj.beijing.gov.cn>), Шэньчжэнь (<https://www.szcredit.org.cn>), Шанхай (<https://credit.fgw.sh.gov.cn>))

Судебные акты

- | China Judgements Online (<https://wenshu.court.gov.cn>) – база решений

Иные сведения (задолженности)

- | China Enforcement Information Publicity Website (<https://zxgk.court.gov.cn>) – сведения о должниках, не исполняющих решения судов, нарушающих условия мировых соглашений (недоступен за пределами Китая)

Контакты

VK Partners
Out of the box thinking

Вадим Конюшкевич

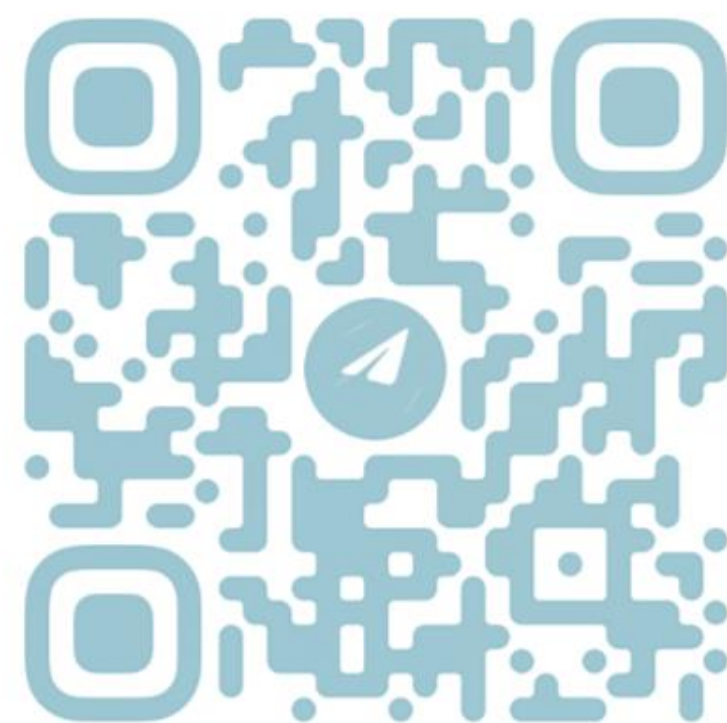
Управляющий
партнер

vk@vk.legal

Глеб Базурин

Старший юрист

gb@vk.legal



@VK_PARTNERS



www.vk.legal



moscow@vk.legal



[@vk_partners](https://www.instagram.com/vk_partners)

[@vk_partners](https://www.instagram.com/vk_partners)



+7 (495) 204-16-85



Москва, 105005, ул.
Бауманская, 33/2, стр. 1